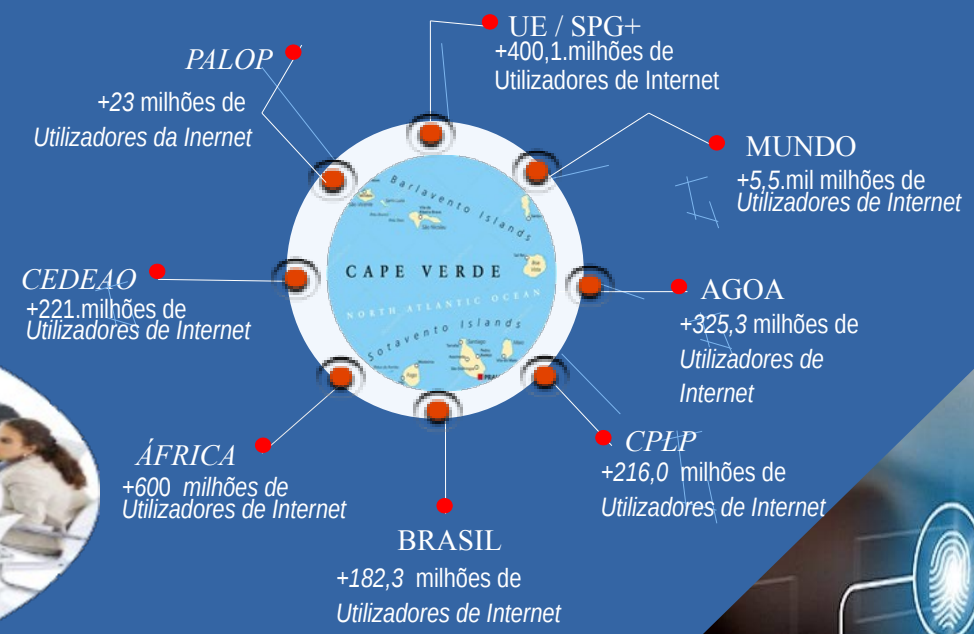




CABO VERDE BUSINESS ROUNDTABLE
 – ROUNDTABLE INTERNATIONAL –
 JUNHO 04 – 06, 2025
 PRAIA
 CABO VERDE

INSCRIÇÃO ATÉ 15 DE MAIO DE 2025
 Inscrição em www.booking.caboverdebusinessroundtable.com



ÍNDICE	Pag
Business Roundtable	3
Metas	4
Funcionamento	5
Dicas para participar	6
Etapas de preparação	7
Programa da Cabo Verde Business Roundtable	8
Condições de participação e inscrição	9
Gestão e coordenação	10
Metodologia	10
Benefícios da Cabo Verde Business Roundtable	11
As vantagens de participar	12 - 14
Assistência Jurídica	15
A Dimensão geoeconómica de Cabo Verde	16 - 17
Bancos	18



A **Cabo Verde Business Roundtable** tem definidas 10 metas e resultados estratégicos para a edição de 2025, servindo de base de orientação para as actividades empresariais durante a fase pós-evento, a serem desenvolvidas nos mercados-alvo pelas empresas participantes. A **Cabo Verde Business Roundtable** gera vantagens da maior relevância e proveitos para qualquer empresa por proporcionar a criação rápida de negócios e constitui uma excelente «**ferramenta**» para a criação de networking.

Cada executivo ou empreendedor, através da **Cabo Verde Business Roundtable**, poderá realizar dezenas de reuniões de negócio num único dia, sendo que cada uma das reuniões é previamente preparada, o que possibilita resultados concretos de acordo com os objectivos definidos. A **Cabo Verde Business Roundtable** constitui, assim, um espaço de excelência em que as empresas procuram e oferecem produtos, serviços, parcerias empresariais, oportunidades de negócio e soluções empresariais às empresas já estabelecidas nos respectivos mercados.

As metas definidas permitem mitigar os riscos dos negócios através da revisão periódica das matrizes de risco, adopção de planos de acção de resposta aos riscos de negócio, implementação de indicadores de desempenho e definição de testes de efectividade com rotina estabelecida para apoiar as empresas na tomada de decisão estratégica e nos processos de avaliação das oportunidades de negócio ao longo do tempo.

Durante os primeiros quarenta e cinco (45) minutos (*no início de cada período, de manhã e à tarde*) de cada dia da **Cabo Verde Business Roundtable**, a sessão começa com uma apresentação, à comunidade empresarial presente, do potencial de um dos mercados em que Cabo Verde é parte integrante (**Business Vision**), nomeadamente informações sobre as fontes de financiamento disponíveis, as condições de acesso às fontes de financiamento, as condições de exportação para o mercado alvo, os projectos e sectores elegíveis ao financiamento, entre outros temas serão abordados nesses minutos iniciais. Normalmente essa apresentação é feita por uma instituição financeira de referência, no contexto do mercado alvo, ou por uma instituição igualmente de referência no contexto da gestão dos processos de investimento ou do comércio internacional.

As empresas participantes, no acto de inscrição, devem enviar os seus perfis através da plataforma seguinte: www.caboverdebusinessroundtable.com/

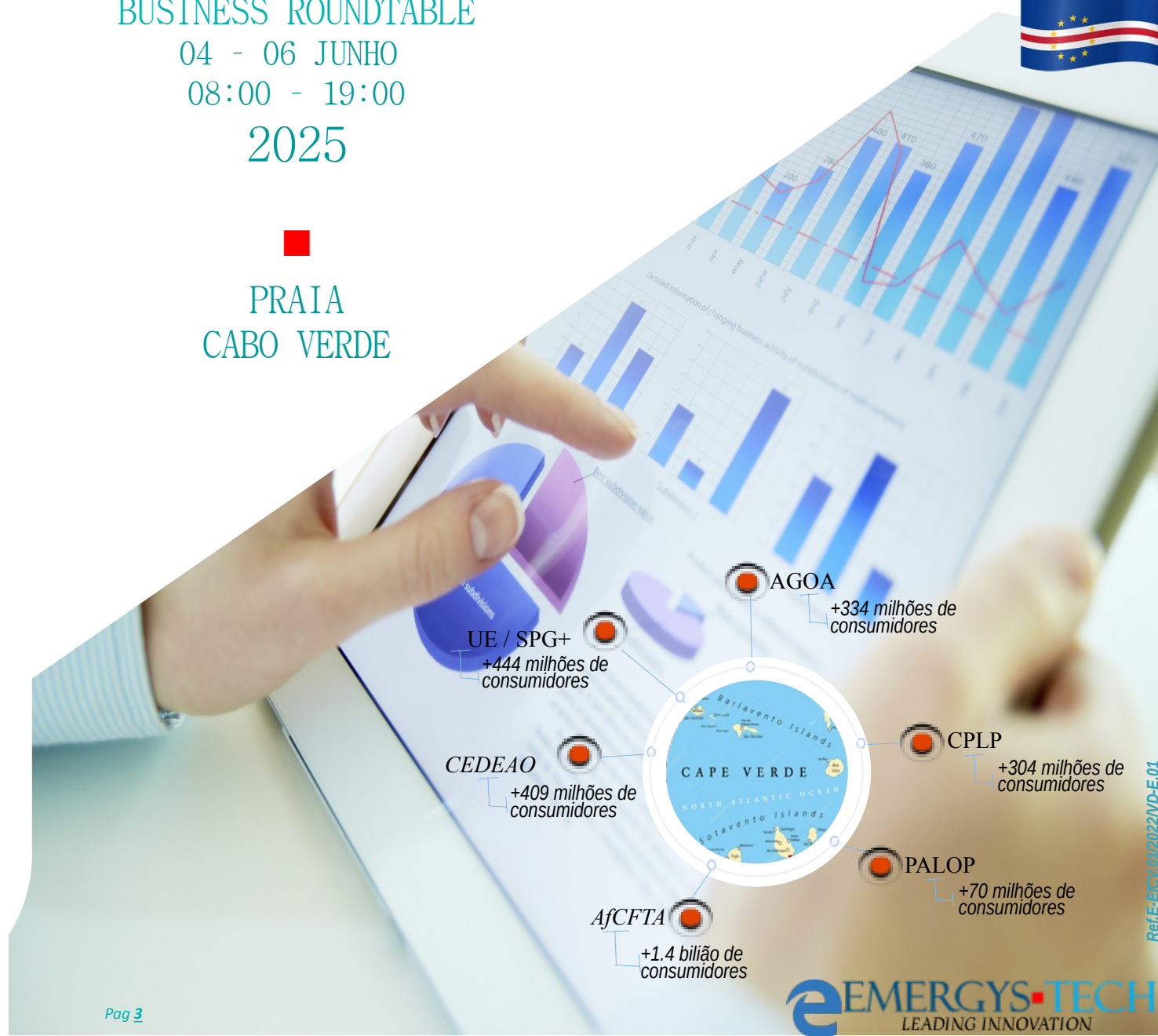
CABO VERDE BUSINESS ROUNDTABLE

04 - 06 JUNHO

08:00 - 19:00

2025

**PRAIA
CABO VERDE**



BUSINESS ROUNDTABLE

EVENTO

CABO VERDE BUSINESS ROUNDTABLE

DATA

04 – 06 Junho 2025

LOCAL

Cidade da Praia

CIDADE

Praia – Ilha de Santiago

PAÍS

República de Cabo Verde

HORÁRIO

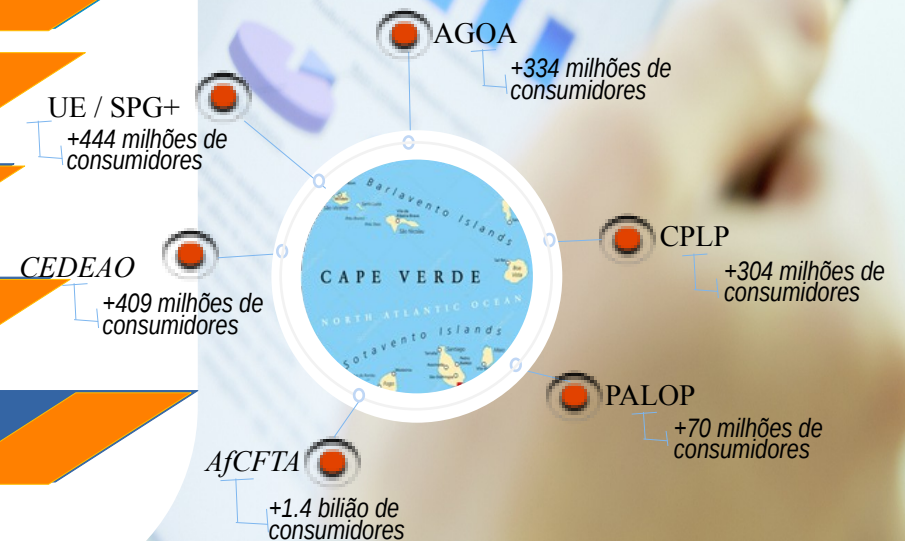
08:00 – 19:00

ASSESSORIA

Assessoria Jurídica nas Negociações e no Estabelecimento de Acordos

PÓS-EVENTO

Divulgação periódica de produtos e serviços dos participantes no newsletter



CABO VERDE BUSINESS ROUNDTABLE - *METAS*



Durante os primeiros quarenta e cinco (45) minutos *(no início de cada período, de manhã e à tarde)* de cada dia da **Cabo Verde Business Roundtable**, a sessão começa com uma apresentação à comunidade empresarial presente, de produtos, de serviços financeiros e as oportunidades de financiamento de uma das mais importantes Instituições Financeiras Internacionais presentes no evento, em especial destinada às empresas presentes que desejem investir e se fazer financiar os projetos de parcerias empresariais.

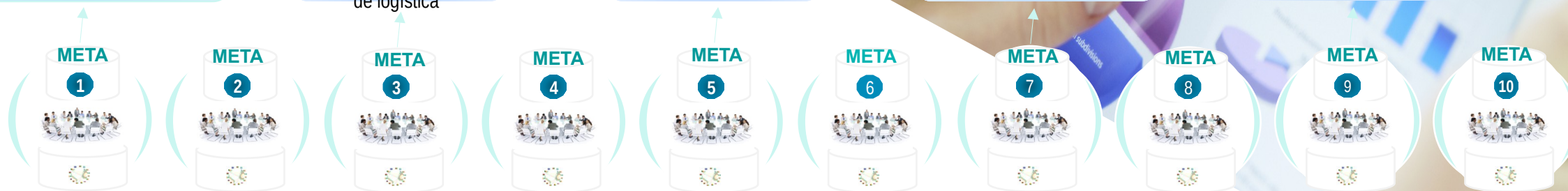
Reunir dirigentes de empresas compradoras, vendedoras e investidoras proporcionando-lhes condições para realizarem negócios e parcerias empresárias

Facilitar a criação rápida de negócios e possibilitar às empresas economia de tempo, de recursos e de logística

Reforçar parcerias empresariais e dar escala aos negócios, prestando assistência jurídica e fiscal

Facilitar às empresas e aos investidores acesso a mercados de elevado potencial

Possibilitar às empresas e aos investidores acesso a informações sobre as fontes de financiamento de entre os mais relevantes



Criar rede de negócios dinâmica, ágil, segura e possibilitar encontro com novos clientes, investidores e parceiros

Ser uma ferramenta de excelência na criação de networking e formação de parcerias resilientes

Ajudar as empresas a aumentarem carteira de fornecedores e clientes

Criar oportunidades às empresas de todas as dimensões e sectores de actividades

Possibilitar aos países participantes, a disponibilidade e capacidade empresarial enquanto motor de desenvolvimento

CABO VERDE BUSINESS ROUNDTABLE FUNCIONAMENTO



1

Num único dia um participante na Cabo Verde Business Roundtable pode realizar vários contactos de negócios com parceiros, decisores de empresas, potenciais clientes e fornecedores, fazendo economia de tempo e de custo de deslocação.

2

Não haverá discursos, oratórias ou outro acontecimento que não seja o foco no objectivo da Cabo Verde Business Roundtable.

3

O Cabo Verde Business Roundtable, facilita uma gestão cuidada de reuniões de negócios em que o tempo de cada interveniente é rigorosamente respeitado.

8

A Cabo Verde Business Roundtable facilita contactos personalizados com decisores, o que de outra forma necessitaria prospecção de mercados, estabelecer comunicações, agendar encontros e viagens internacionais. A Cabo Verde Business Roundtable, possibilita, assim, economia de tempo e de recursos.

7

A Cabo Verde Business Roundtable facilita contactos com as empresas participantes, garantindo a eficácia e a eficiência na realização de negócios.

6

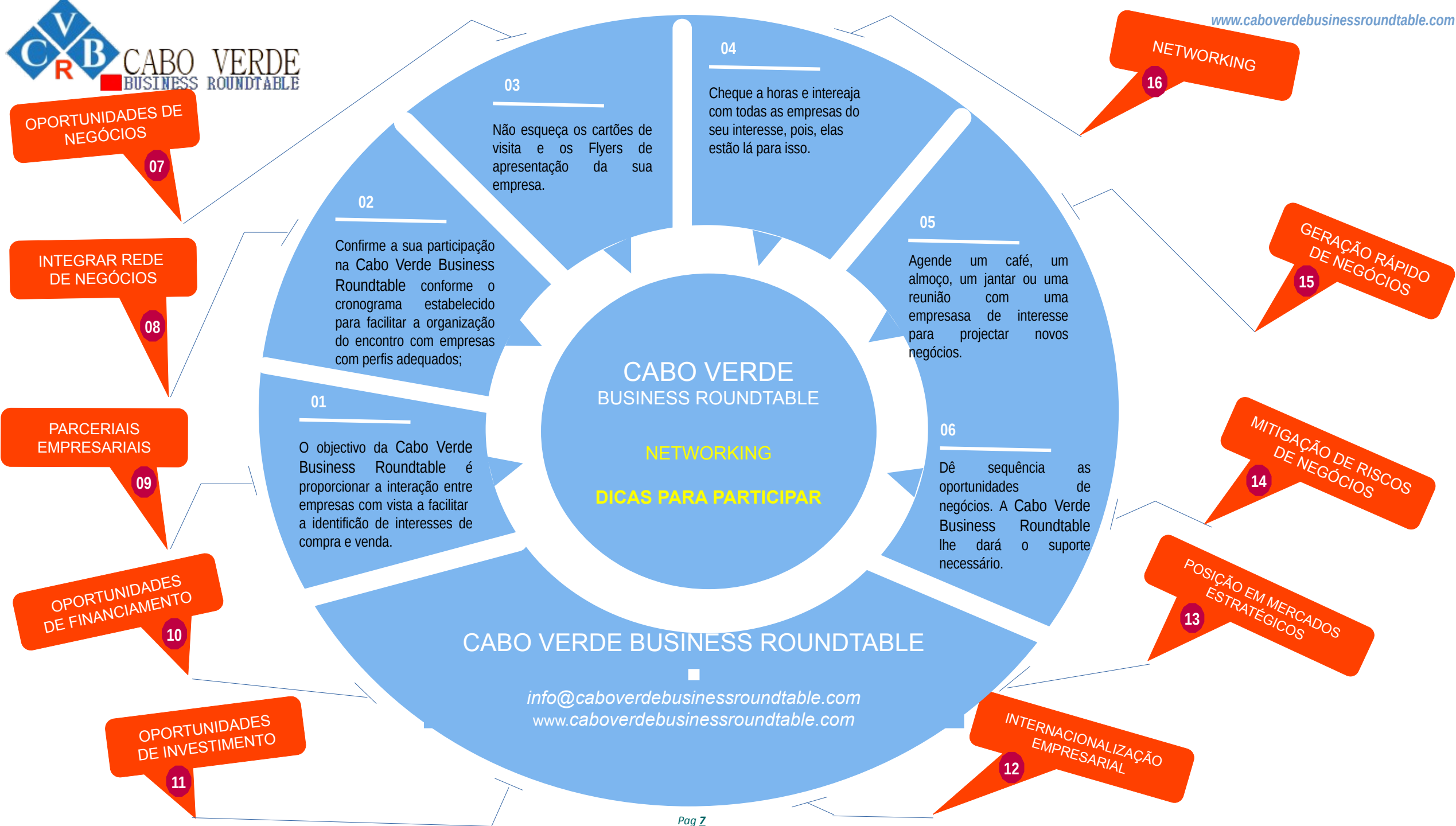
O objectivo da Cabo Verde Business Roundtable é facilitar negociações, realizar transações comerciais e celebrar acordos comerciais e de parceria.

5

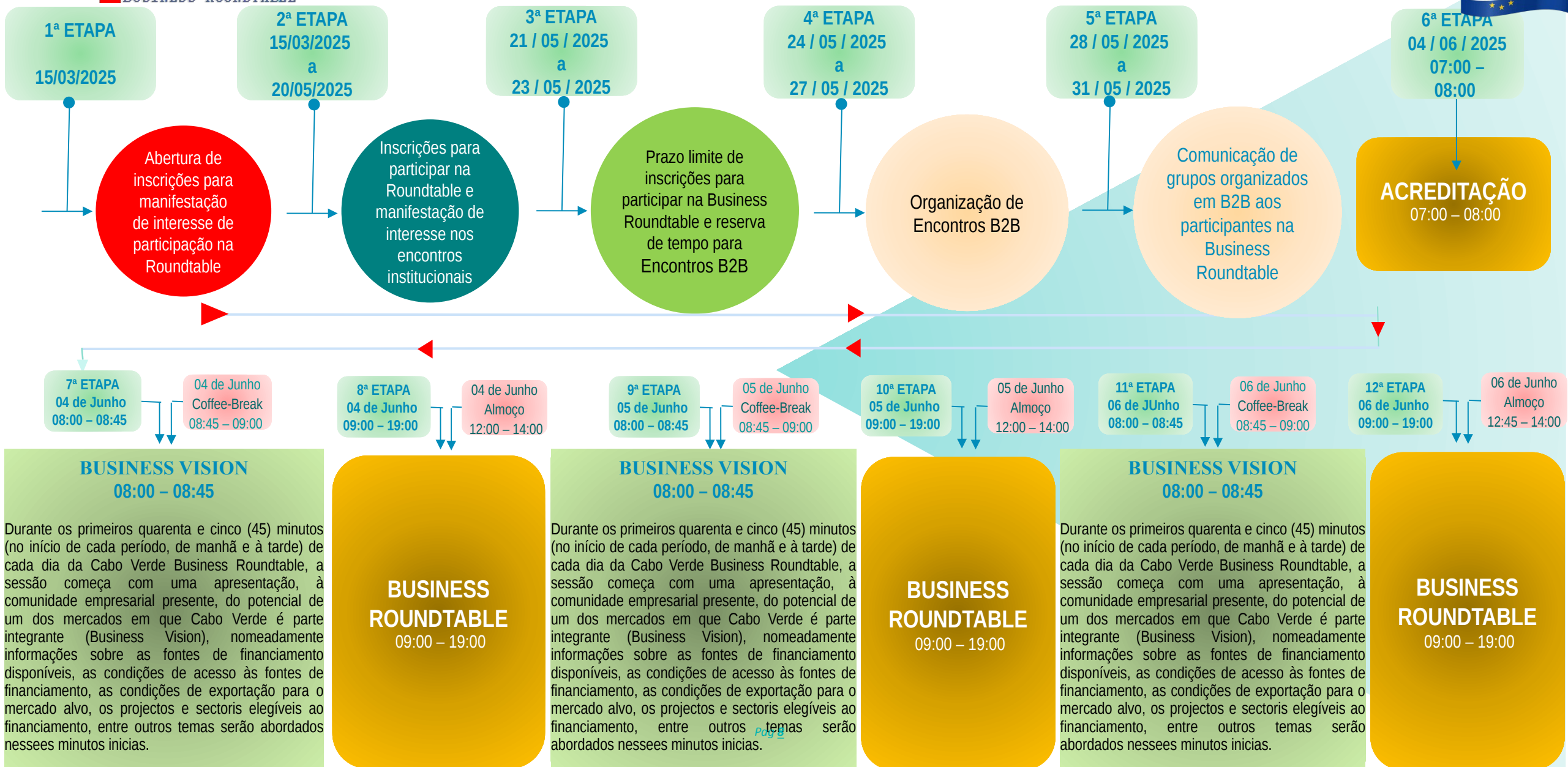
Na Cabo Verde Business Roundtable participam representantes de empresas com poder de decisão, facilitando, assim, a concretização de negócios e negociações conclusivas.

5

Na Cabo Verde Business Roundtable, cada empresa / executivo pode participar em várias reuniões de negócios, em mesas de 4 a 6 participantes, tendo cada um deles 2 a 3 minutos para se apresentar.



ETAPAS DE PREPARAÇÃO E EXECUÇÃO DA CABO VERDE BUSINESS ROUNDTABLE





1º DIA - 04 DE JUNHO

2025

08:00 - 19:00

ACREDITAÇÃO AO BUSINESS ROUNDTABLE

04 - 06 - 2025 ■ 07:00 - 08:00

04 JUNHO 2025

Coffee-Break
08:30 - 08:45

CERIMÓNIA DE ABERTURA

04 JUNHO 2025

08:00 - 08:30

■ Sua Excelência o Ministro da
Promoção de Investimentos e Fomento
Empresarial e Ministro da Modernização
do Estado e da Administração Pública

04 JUNHO 2025

Coffee-Break
09:30 - 09:45

BUSINESS VISION

■ BANCO EUROPEU DE INVESTIMENTO

04 JUNHO 2025

08:45 - 09:30

MODERADOR

CABO VERDE TRADEINVEST
www.cvtradeinvest.cv

04 JUNHO 2025

ALMOÇO
12:30 - 14:00

BUSINESS ROUNDTABLE

04 JUNHO 2025

09:45 - 12:30

04 JUNHO 2025

Coffee-Break
14:45 - 15:00

BUSINESS VISION

■ FUNDO DE GARANTIA AFRICANO - AGF

04 JUNHO 2025

14:00 - 14:45

MODERADOR

CABO VERDE TRADEINVEST
www.cvtradeinvest.cv

04 JUNHO 2025

JANTAR
20:00 - 22:30

BUSINESS ROUNDTABLE

04 JUNHO 2025

15:00 - 19:00

2º DIA - 05 DE JUNHO

2025

08:00 - 19:00

ACREDITAÇÃO AO BUSINESS ROUNDTABLE

04 - 06 - 2025 ■ 07:00 - 08:00

04 JUNHO 2025

Coffee-Break
08:30 - 08:45

CHECK-IN AND WELCOME COFFEE

05 JUNHO 2025

08:00 - 08:30

04 JUNHO 2025

Coffee-Break
09:30 - 09:45

BUSINESS VISION

■ SOCIEDADE FINANCEIRA INTERNACIONAL

05 JUNHO 2025

08:45 - 09:30

MODERADOR

PRÓ-EMPRESA
www.proempresa.cv

04 JUNHO 2025

ALMOÇO
12:30 - 14:00

BUSINESS ROUNDTABLE

05 JUNHO 2025

09:45 - 12:30

04 JUNHO 2025

Coffee-Break
14:45 - 15:00

BUSINESS VISION

■ AFREXIMBANK

05 JUNHO 2025

14:00 - 14:45

MODERADOR

PRÓ - EMPRESA
www.proempresa.cv

04 JUNHO 2025

JANTAR
20:00 - 22:30

BUSINESS ROUNDTABLE

05 JUNHO 2025

15:00 - 19:00

3º DIA - 06 DE JUNHO

2025

08:00 - 19:00

ACREDITAÇÃO AO BUSINESS ROUNDTABLE

04 - 06 - 2025 ■ 07:00 - 08:00

04 JUNHO 2025

Coffee-Break
08:30 - 08:45

CHECK-IN AND WELCOME COFFEE

06 JUNHO 2025

08:00 - 08:30

04 JUNHO 2025

Coffee-Break
09:30 - 09:45

BUSINESS VISION

■ BIDC-BANCO DE INVESTIMENTO DA CEDEAO

06 JUNHO 2025

08:45 - 09:30

MODERADOR

PRÓ-CAPITAL
www.procapital.cv

04 JUNHO 2025

ALMOÇO
12:30 - 14:00

BUSINESS ROUNDTABLE

06 JUNHO 2025

09:45 - 12:30

04 JUNHO 2025

Coffee-Break
14:45 - 15:00

BUSINESS VISION

■ BANCO AFRICANO DE DESENVOLVIMENTO

06 JUNHO 2025

14:00 - 14:45

MODERADOR

PRÓ - CAPITAL
www.procapital.cv

04 JUNHO 2025

JANTAR
20:00 - 22:30

BUSINESS ROUNDTABLE

06 JUNHO 2025

15:00 - 19:00



CONDIÇÕES DE PARTICIPAÇÃO E INSCRIÇÃO

CONDIÇÕES

Para participar no Atlantic Business Forum e na Cabo Verde Business Roundtable as inscrições e o respeito pelos prazos estabelecidos são obrigatórios para todos os interessados em participar e que não tenham recebido convites expressos nesse sentido e formalmente aceites. Todas as informações sobre os eventos, os custos de participação no evento e sobre a promoção de produtos e serviços das empresas participantes no evento podem ser obtidas nas seguintes plataformas:

- www.helpcenter.atlanticbusinessforum.com
- www.costs.atlanticbusinessforum.com
- www.companies.atlanticbusinessforum.com

Cidadãos originários da maioria dos países do Mundo não necessitam de vistos para entrarem e permanecerem em Cabo Verde durante um certo período, contudo é obrigatório o registo até 5 dias antes do Embarque na seguinte plataforma: www.ease.gov.cv.

Inscrição online

As inscrições podem ser feitas online através da plataforma

Plataforma de inscrição online:
www.booking.caboverdebusinessroundtable.com

Formulário de inscrição

O formulário de inscrição pode ser descarregada na plataforma

Descarregar formulário:
www.booking.caboverdebusinessroundtable.com

Documentos do evento

Os documentos do evento podem ser descarregados na plataforma

Descarregue documentos :
www.doc.caboverdebusinessroundtable.com

Viagens aéreas

É fornecido apoio nas reservas de viagens aéreas junto de companhias aéreas de e para todos os Países

Reservas de viagens aéreas:
www.flights.caboverdebusinessroundtable.com

Alojamento

A organização apoia nas reservas de alojamento necessário em qualquer País do mundo

Reservas de alojamento:
www.hotels.caboverdebusinessroundtable.com

Serviços de catering

A organização disponibiliza serviços de almoço e coffee break durante os dias do evento

Reserva de serviço de catering :
www.hotels.caboverdebusinessroundtable.com

Transferes

Em Cabo Verde, meios de transportes internos são fornecidos em todas as rotas para os participantes

Reservas de serviço de transferes:
www.hotels.caboverdebusinessroundtable.com



BUSINESS ROUNDTABLE GESTÃO E COODENAÇÃO

A Cabo Verde Business Roundtable irá acontecer nos dias 04 a 06 de Junho de 2025, das 08:00 às 19:00, em Cabo Verde, cidade da Praia. Os participantes deverão se inscrever na categoria de *Executive Business*. A Cabo Verde Business Roundtable consiste em três etapas:

ETAPA 1: Inscrição dos participantes e submissão dos respectivos perfis. Os participantes, no acto da inscrição, deverão enviar os seus perfis através da plataforma seguinte: www.caboverdebusinessexecutive.com

ETAPA 2: Gestão e coordenação de reuniões entre participantes inscritos no sistema, desde o início das inscrições, até ao dia 25 de Maio de 2025.

ETAPA 3: Entre os dias 25 a 31 de Maio de 2025, a Agenda das reuniões programadas, indicando os perfis das contrapartes, será enviada a todos os participantes inscritos. Estes devem estar igualmente inscritos para as reuniões de negócios agendados.

À medida que as inscrições se efetivam, os inscritos irão receber, periodicamente, informações actualizadas sobre as manifestações de interesse apresentadas para as diferentes áreas de negócios.

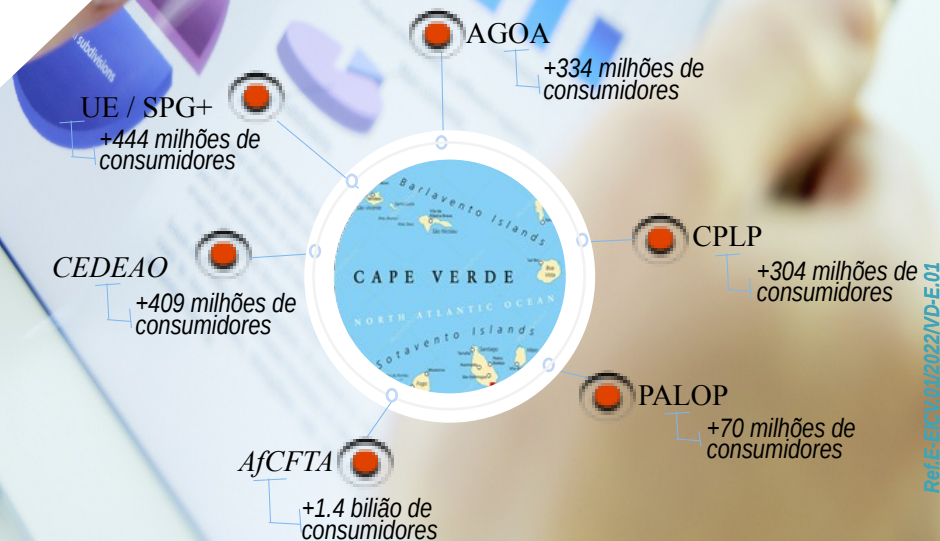
REALIZAÇÃO DE ENCONTROS B2B AGENDADOS: As diferentes reuniões B2B agendadas terão lugar nos dias 04 a 06 de Junho de 2025, no período das 08:00 às 19:00 no local que serão comunicados a todos os inscritos com a devida antecedência.

ENCONTROS B2B: Cada empresa terá um período de tempo previamente agendado para os referidos encontros B2B. A Organização se encarrega de organizar as referidas agendas assim como disponibilizará o espaço para as reuniões e comunicará antecipadamente às empresas inscritas, e terá com base a manifestação de interesses dos interessados.

METODOLOGIA DA CABO VERDE BUSINESS ROUNDTABLE

As reuniões B2B serão coordenadas de acordo com os perfis e objectivos de cada Executivo ou Empreendedor inscrito. A gestão será feita por uma equipa dedicada à esse efeito. Cada Executivo ou Empreendedor inscrito poderá efectuar uma análise das empresas e empreendedores com os quais deseja reunir-se e reconfirmar a sua participação. Nenhuma reunião será agendada sem que sejam definidos previamente os objectivos específicos.

Contudo, é importante esclarecer que a Organização não garante que os participantes tenham as reuniões pretendidas, uma vez que o objectivo da Cabo Verde Business Roundtable é o planeamento e a coordenação de reuniões importantes e de qualidade, com objectivos específicos e bem determinados. O agendamento e a coordenação das reuniões dependem da existência de uma contraparte disposta a reunir-se com os representantes das empresas ou empreendedores inscritos, com objectivos muito claros. Os participantes devem ter capacidade de decisão.

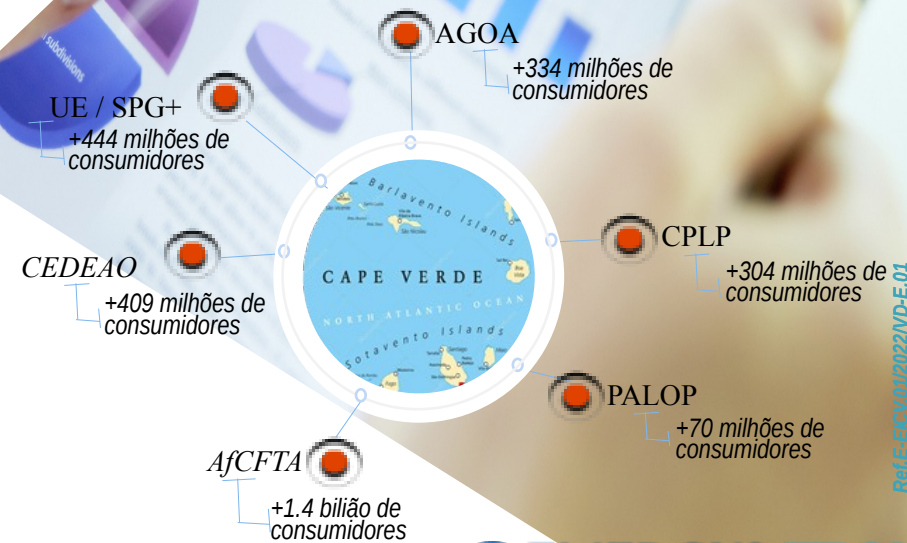


BENEFÍCIOS DA CABO VERDE BUSINESS ROUNDTABLE

Se a sua empresa ou sector de actividade estiver ligada ao comércio, a importação e a exportação, a logística, ao investimento e participação empresarial, exercício da função de executivo de inovação, Tecnologias, Marketing, Comércio Electrónico, agricultura, pecuária, turismo, hotelaria, formação ou consultoria, uma reunião na Cabo Verde Business Roundtable pode oferecer-lhe importantes oportunidades de negócios, assim como ajudá-lo a encontrar soluções para expandir o seu mercado, ligando-o a parceiros no mercado de elevado potencial e estratégico e pleno de oportunidades de negócios. Como são os casos dos mercados em que Cabo Verde é parte integrante, quer como membro de pleno direito, quer através de acordos especiais, designadamente:

- A Área de Livre Comércio Continental Africana – **AfCFTA**, com mais de 1.4 bilhão de consumidores e mais de 600 milhões de utilizadores de internet em que Cabo Verde é País membro;
- Através de relações especiais de Comércio e de Investimentos entre Cabo Verde e a União Europeia, **UE / SPG+**, com mais de 445 milhões de consumidores e mais de 400 milhões de utilizadores de internet;; O SPG+ permite um acesso preferencial a todos os produtos cabo-verdianos exportados para o mercado da União Europeia, livre de quotas e tarifas.
- Através do Esquema de Liberalização de Trocas Comerciais (**ELTC**) com a vasta região Oeste africano, por ser membro da Comunidade Económica dos Estados de África Ocidental (**CEDEAO**);
- Através da Lei para a Oportunidade e o Crescimento de África (**AGOA**), com os Estados Unidos da América;
- Através da **CPLP** - Comunidade dos Países de Língua Portuguesa, que enquanto País membro permite a Cabo Verde posições nas regiões económicas de maior relevância, designadamente na América Latina, através do Brasil que é igualmente País membro da **CPLP**; na Europa através de Portugal que é igualmente País membro da **CPLP**; na Ásia através do Timor-Leste, que é igualmente País membro da **CPLP**. Através da CPLP Cabo Verde beneficia, igualmente, de posições nos relevantes blocos económicos regionais como são os casos da **SADC** - Comunidade de Desenvolvimento da África Austral, através de Angola e de Moçambique; da **CEEAC** - Comunidade Económica dos Estados da África Central, através de Angola, da Guiné Equatorial e de São Tomé e Príncipe; da **CEMAC** - Comunidade Económica e Monetária da África Central, através da Guiné Equatorial.

Cabo Verde goza ainda do privilégio de estar servido das actividades de algumas das mais relevantes instituições financeiras internacionais, como são os casos do Banco Africano de Desenvolvimento (**BAD**); da Sociedade Financeira Internacional (**SFI**); do Banco Europeu de Investimento (**BEI**); do Banco de Investimento e de Desenvolvimento da CEDEAO (**EBID**); do Fundo de Garantia Africano (**AGF**) e do **AFREXIMBANK** - African Export-Import Bank. A Dimensão Geoeconómica e Geoestratégica de Cabo Verde e a sua relação aberta e privilegiada com o Mundo proporciona a todos os investidores e a todas as empresas e os operadores económicos, em geral, a partir de Cabo Verde estar no mundo desenvolvendo negócios e investimentos de forma segura e vantajosa. A **Cabo Verde Business Roundtable** é assim um espaço privilegiado para se descobrir e beneficiar das oportunidades.





AS VANTAGENS DE PARTICIPAR NA CABO VERDE BUSINESS ROUNDTABLE SÃO:

■ Economia de tempo e logística: cada executivo ou empreendedor, através da Cabo Verde Business Roundtable, poderá num único local realizar até 16 reuniões de 30 minutos cada, durante cada dia de 04 a 06 de Junho de 2025, sendo que cada uma das reuniões é previamente preparada, o que possibilitará resultados concretos de acordo com os objectivos definidos. Se a sua empresa inscrever, por exemplo, 4 executivos, ela poderá realizar até 64 reuniões importantes com executivos de diferentes países e regiões económicas num único dia, o que em outras circunstâncias significaria semanas ou mesmo meses de viagens, estadias, coordenação e tempo necessário para o efeito.

■ Expansão da sua base de contactos de negócios e conhecer outros *players* do seu sector *Core*, fazendo alianças e parcerias que permitam alargar a sua rede de negócios.

■ Estabelecer contactos com as principais empresas e profissionais do sector da sua actividade que, de outra forma, seriam muito difíceis de conseguir.

■ Expandir as suas redes comerciais e de negócios no mercado africano, americano, europeu e de outros continentes.

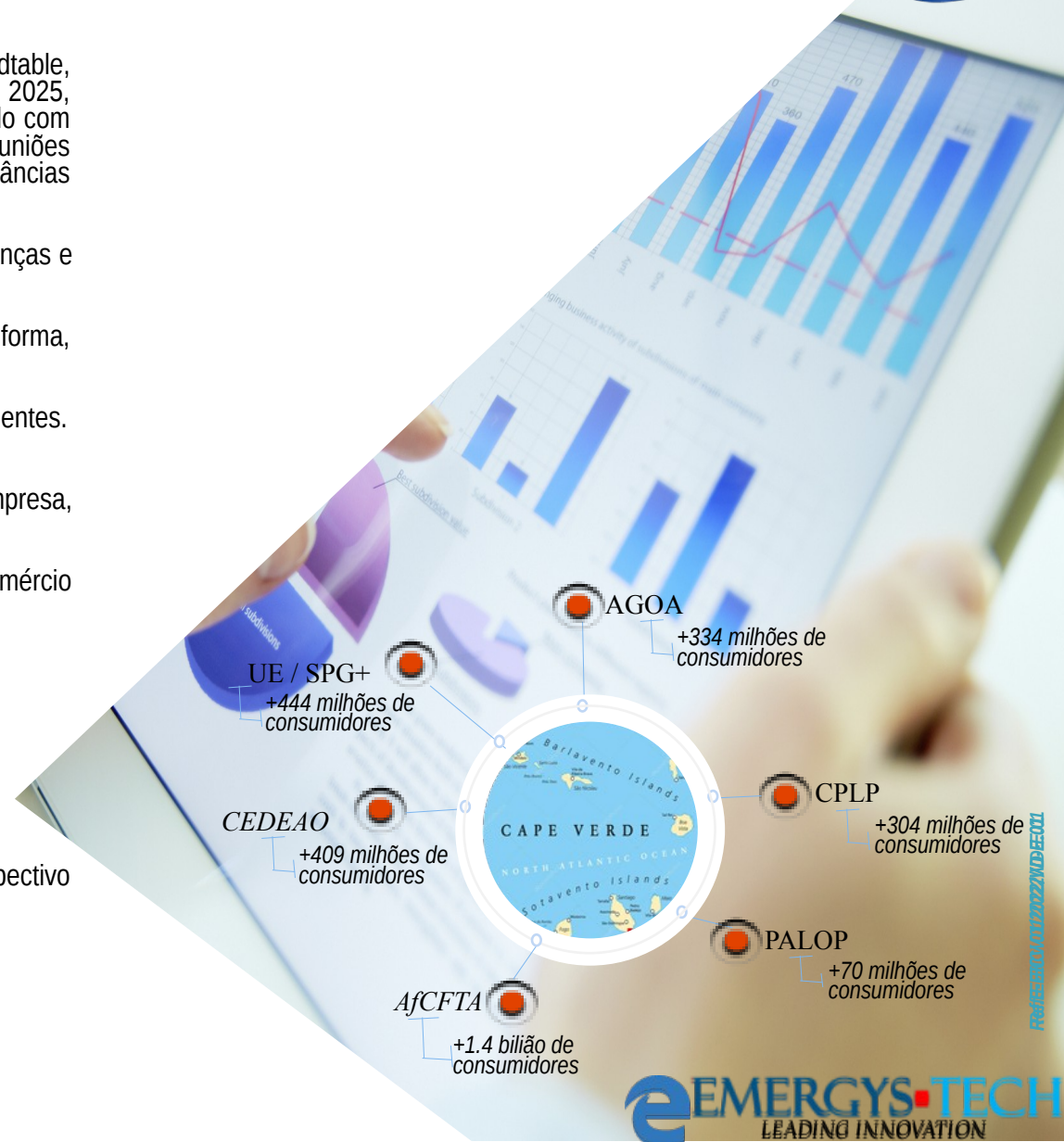
SUPORTE AOS NEGÓCIOS E ÀS INICIATIVAS EMPRESARIAIS:

A Cabo Verde Business Roundtable e a sua rede de parceiros estratégicos, os Pontos Focais, apoiam a sua empresa, ajudando-a a posicionar-se nos mercados, antes, durante e após o evento.

Os Parceiros, aqui designados Pontos Focais planeiam, dirigem e coordenam as actividades relacionadas o comércio e investimento, bem como apoiam as empresas e empreendedores nos mercados onde actuam.

AS ACTIVIDADES DOS PONTOS FOCAIS INCLUEM:

- Coordenação das actividades da rede empresarial na região geográfica sob a sua direcção;
- Definição e gestão do mercado sob a sua direcção;
- Planeamento e agendamento contactos e de reuniões;
- Levantamento de oportunidades e necessidades das empresas da rede;
- Preparação de propostas;
- Negociação com as entidades públicas com responsabilidade de atrair investimentos externos para o respectivo País, de modo a se conseguir os benefícios e as vantagens legais para as empresas interessadas;
- Garantia da qualidade das iniciativas empresariais no território onde as empresas da rede actuam;
- Análise de mercado;
- Garantir negócios entre clientes e fornecedores;



VANTAGENS

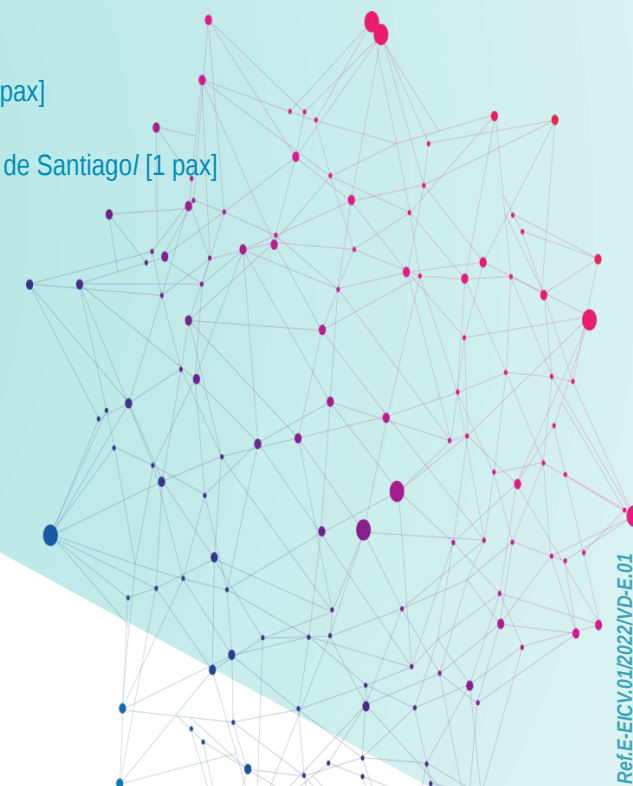
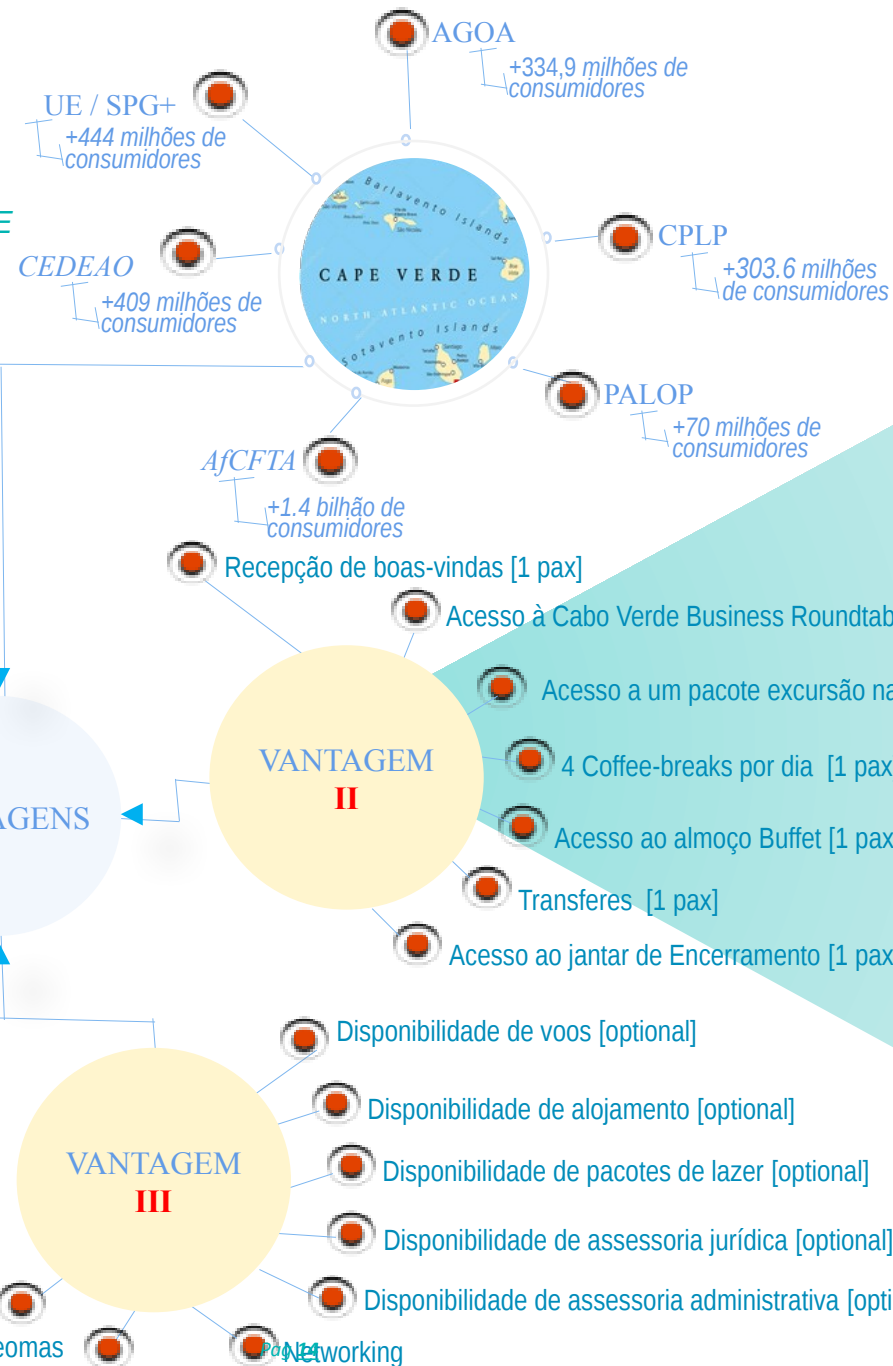
EM PARTICIPAR NO CABO VERDE BUSINESS ROUNDTABLE

Os participantes no evento intitulado Cabo Verde Business Roundtable, têm as seguintes vantagens.

- Direito de participação no Atlantic Business Forum, e em todas as manifestações associadas.
- Integração numa rede de negócios e de parcerias empresariais, envolvendo as empresas de diferentes regiões geográficas participantes no evento.
- Para cada grupo de 30 participantes a organização assume o custo de participação para dois (2) elementos adicionais.
- Para cada grupo de 20 participantes a organização assume o custo de participação para três (3) elementos adicionais.
- Para cada grupo de 10 participantes no evento a organização assume os custos de participação com o décimo primeiro elemento.
- Presença de produtos e serviços das empresas participantes no evento numa plataforma Web, sem custos, por forma a posicioná-las e consolidar uma presença constante nos mercados.

Acesso às oportunidades de negócios divulgados trimestralmente no newsletter

Divulgação de produtos e serviços no newsletter trimestral em três idiomas





ASSISTÊNCIA JURÍDICA E INTÉRPRETE :

Duas equipas especializadas estarão permanentemente à disposição dos participantes na Cabo Verde Business Roundtable ao longo dos dias 04 a 06 de Junho de 2025:

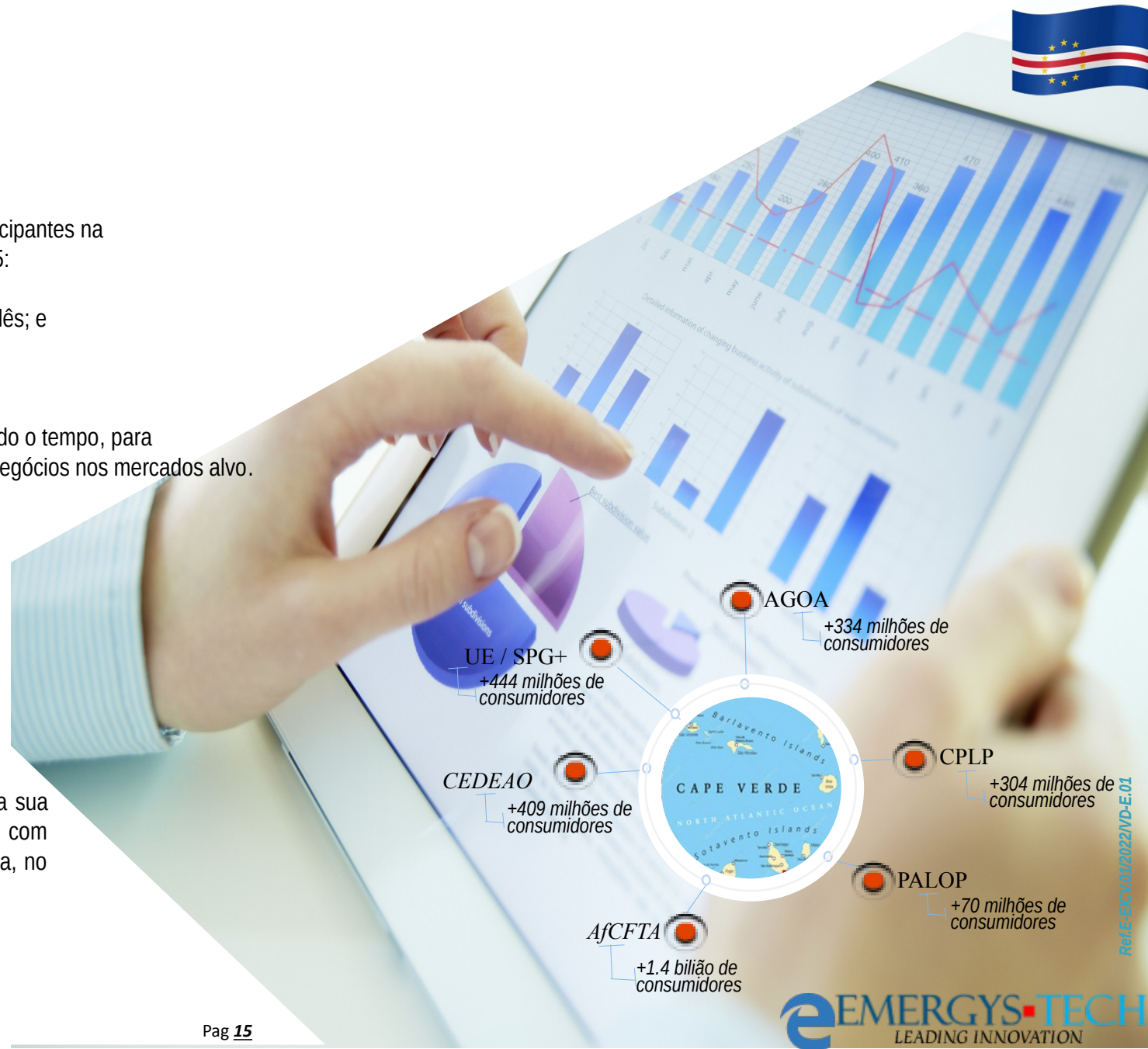
1. Uma equipa de intérpretes em três línguas: Português; Francês e Inglês; e
2. Uma equipa de juristas.

Estas duas equipas ficarão disponíveis, depois do evento e durante todo o tempo, para acompanhar os participantes na formalização e na consolidação dos negócios nos mercados alvo.

Apoio Jurídico às Empresas

Com a segurança da protecção Jurídica dos especialistas, você tem tudo em mãos enquanto empresário para fazer face a todo tipo de questões Jurídicas, no conjunto dos mercados alvo.

Enquanto participante na **Cabo Verde Business Roundtable**, concentre na sua Empresa e nos seus negócios, que os especialistas tomarão em mãos com eficácia todas as questões Jurídicas e Fiscais, para si e para a sua Empresa, no conjunto dos mercados em que Cabo Verde é parte integrante.



DISTÂNCIA DE CABO VERDE ÀS ILHAS CANÁRIAS

» 869 milhas náuticas de Las Palmas
» 3 dias e 07 horas de viagem marítima

DISTÂNCIA DE FORTALEZA:A CABO VERDE

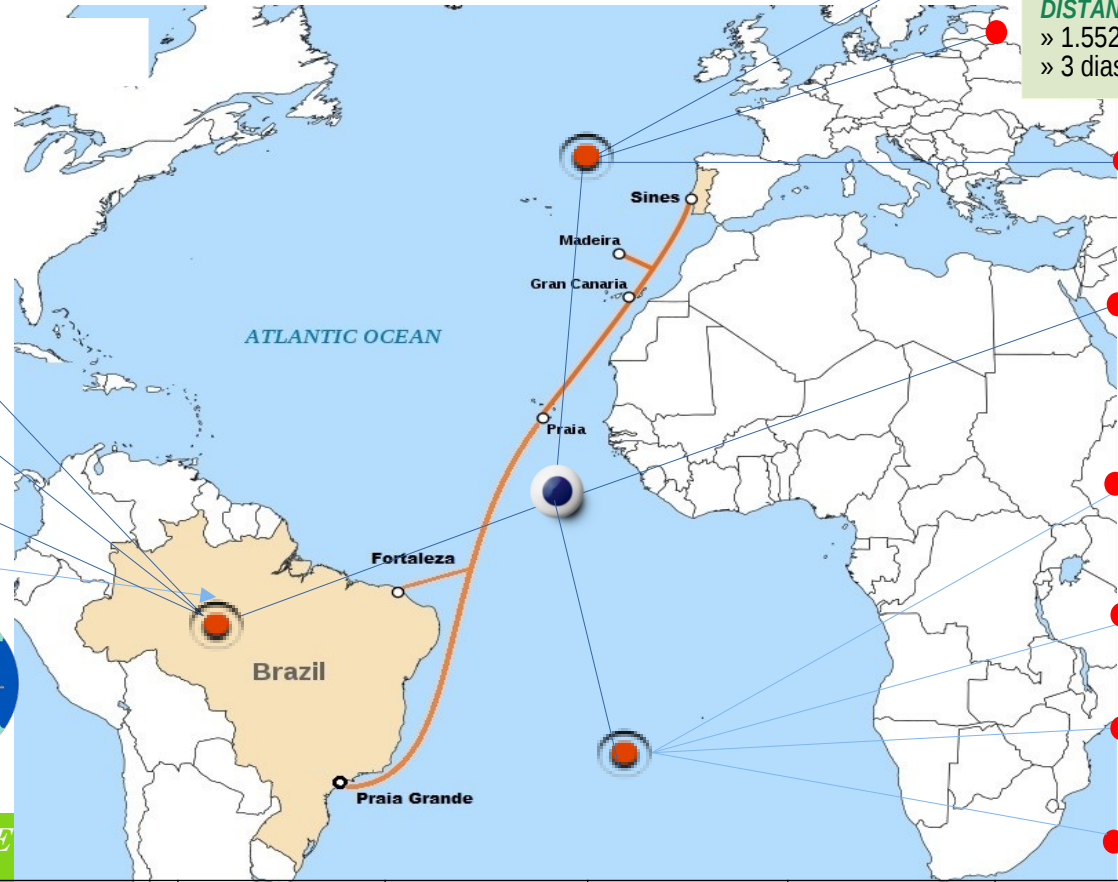
» 1.477 milhas náuticas de Fortaleza
» 5 dias e 14 horas de viagem marítima *

DISTÂNCIA DE SÃO PAULO:A CABO VERDE

» 2.871 milhas náuticas de Santos
» 10 dias e 21 horas de viagem marítima

DISTÂNCIA DE SALVADOR:A CABO VERDE

» 1.998 milhas náuticas de Salvador
» 7 dias e 14 horas de viagem marítima



DISTÂNCIA DE CABO VERDE ÀS ILHAS DA MADEIRA

» 1044 milhas náuticas de Funchal
» 3 dias e 23 horas de viagem marítima

DISTÂNCIA DE CABO VERDE A LISBOA PORTUGAL:

» 1.552 milhas náuticas de Lisboa
» 3 dias e 21 horas de viagem marítima

DISTÂNCIA DE CABO VERDE À ESPANHA

» 1.544 milhas náuticas de Cadix
» 5 dias e 20 horas de viagem marítima

MERCADO POTENCIAL

» **AfCFTA:** 1.4 mil milhões de consumidores:

» **CEDEAO:** 440.1 milhões de consumidores

» **UE / SPG+:** 444.milhões de consumidores;

» **BRASIL:** 212,6 milhões de consumidores

DISTÂNCIA DE CABO VERDE A SENEGAL

» 465 milhas náuticas de Dakar
» 1 dia e 18 horas de viagem marítima
» 50 minutos de viagem aérea

DISTÂNCIA DE CABO VERDE A ABIDJAN

» 1.535 milhas náuticas de Abidjan
» 5 dias e 20 horas de viagem marítima

DISTÂNCIA DE CABO VERDE A BISSAU:

» 655 milhas náuticas de Bissau
» 2 dias e 12 horas de viagem marítima

DISTÂNCIA DE CABO VERDE À GÂMBIA

» 527 milhas náuticas de Banjul
» 2 dias de viagem marítima

* Nos cálculos foram considerados a velocidade médio de navegação marítima de 11 nós.

EVOLUÇÃO DO COMÉRCIO EXTERNO DE CABO VERDE

Fonte: Instituto Nacional das Estatísticas de Cabo Verde

ITEM	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	NÉDIA
Importação	924 364 032 €	1 122 368 839 €	1 399 038 680 €	1 306 897 021 €	1 004 044 801 €	1 144 043 894 €	1 782 442 298 €	1 692 576 974 €	1 727 057 543 €	1 344 759 342 €
Exportação Nacional	49 879 835 €	45 844 103 €	44 365 846 €	64 027 570 €	55 058 269 €	46 261 280 €	46 877 976 €	45 490 409 €	50 696 050 €	49 833 482 €
Reexportação	132 934 295 €	108 475 037 €	189 606 856 €	215 562 509 €	255 185 236 €	135 791 049 €	171 849 635 €	285 203 827 €	242 597 379 €	193 022 869 €
Balança Comercial	-874 484 197 €	-1 076 524 736 €	-1 354 672 834 €	-1 242 869 451 €	-948 986 532 €	-1 097 782 615 €	-1 735 564 322 €	-1 647 086 564 €	-1 676 361 493 €	-1 294 925 860 €
Taxa de cobertura das exportações	5,40%	4,08%	3,17%	4,90%	5,48%	4,04%	2,63%	2,69%	2,94%	3,93%
Taxa de Cobertura das reexportações	14,38%	9,66%	13,55%	16,49%	25,42%	11,87%	9,64%	16,85%	14,05%	14,66%
Taxa de Cobertura das export + reexport	19,78%	13,75%	16,72%	21,39%	30,90%	15,91%	12,27%	19,54%	16,98%	18,58%



6 Países
70.267.839 Consumidores
14.624.555 Utilizadores de Internet
21.0 % Penetração [% Pop.]

26 Países
554.714.746 Consumidores

Posição no mercado

■ SADC
■ CEEAC
■ CEMAC

■ Angola » Moçambique
■ Angola » Guiné Equatorial » São Tomé e Príncipe
■ Guiné Equatorial

Posições nas regiões económicas



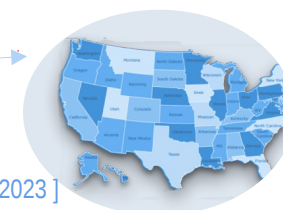
CEDEAO

■ 15 Países
■ 409.000.000 Consumidores
■ 221.724.638 Utilizadores de Internet
■ 47.4 % Penetração [% População]
■ Cabo Verde é um País membro



UE / SPG+

■ 27 Países
■ 444.940,060 consumidores
■ 400.609,814 Utilizadores de Internet
■ 90.0 % Penetração [% População.]
■ Accord de Système Préférentielle avec UE
■ Uma forte presença da Comunidade caboverdiana na UE



USA / AGOA

■ 334,910,000 Consumidores [2023]
■ 325,298,083 Utilizadores de Internet [2023]
■ 97.13 % Penetração [% População]
■ Acordo de Sistema de Preferência com os USA
■ Relevante contributo do programa Millennium Challenge Corporation – MCC.
■ Um forte presença da Comunidade caboverdiana nos USA

AfCFTA



■ Consumidores [2022] : 1,373,486,514 ;
■ Utilizadores de Internet [2000] : 4,514,400 ;
■ Utilizadores de Internet [2021] : 590,296,163 ;
■ Penetração [% População] : 43.0 %
■ Crescimento da internet : [% 2000 - 2021] : 12,975 %;
■ Organização económica : Área de Livre Comércio Continental Africana – AfCFTA;
■ Países membros : 55;
■ Entrada em vigor : 1º Janeiro 2021;
■ Objetivo: Impulsionar o comércio no continente;
■ Vantagens para as empresas: Fornecer produtos e serviços livremente em 55 países;
■ Estatuto de Cabo Verde : Cabo Verde é um País membro da AfCFTA.

DIMENSÃO GEOECONÓMICA DE CABO VERDE



PALOP

■ Portugal
■ Timor - Leste
■ Brasil
■ Angola » Moçambique
■ Angola » Guiné Equatorial » São Tomé e Príncipe
■ Guiné Equatorial

Posições nas regiões económicas

CPLP

■ CPLP – Comunidade dos Países de Língua Portuguesa
■ 4 continentes [África – América – Ásia – Europa]
■ 9 Países membros
■ 303.681.618 consumidores
■ 215.912.096 Utilizadores de Internet
■ 71.0 % Penetração [% Pop.]
■ Cabo Verde é País membro



Posição no mercado

68 Países
2.033.955.651 consumidores

COMISSÃO EXECUTIVA

António P. Fernandes / +351 962 480 094
 Kyhoma Samira / +351 961 273 111
 Pedro Ivan / +351 927 645 198
 Pedro Pascal / +351 925 901 660
 Kouassi Ambroise / +225 070 858 92
 João Mendonça / +351 925 124 338

info@atlanticbusinessforum.com
 events@atlanticbusinessforum.com
 www.costs.atlanticbusinessforum.com
 www.flights.atlanticbusinessforum.com
 www.hotels.atlanticbusinessforum.com
 www.booking.atlanticbusinessforum.com
 www.helpcenter.atlanticbusinessforum.com
 www.baggage.atlanticbusinessforum.com
 www.companies.atlanticbusinessforum.com
 www.caboverdebusinessroundtable.com
 www.atlanticbusinessforum.com

Apartado n° 1042
Código Postal n° 7600
PRAIA
ILHA DE SANTIAGO
REPÚBLICA DE CABO VERDE

Av 5 de Outubro
Apartado 014104
1064 - 002 Lisboa
LISBOA
PORTUGAL

BANCOS CVE – EUR

PAÍS: CABO VERDE
BANCO: BANCO BAI CABO VERDE
TITULAR DA CONTA: BOX TRAVEL
CVE
 CONTA: 1001 0001 5496 007
 NIB: 0008 1001 0001 5496 0071 3
 IBAN: CV64 0008 1001 0001 5496 0071 3

EUR
 CONTA: 1001 0001 5496 010
 NIB: 0008 1001 0001 5496 0100 4
 IBAN: CV64 0008 1001 0001 5496 0100 4

BANCOS USD – EUR

USD
 CONTA: 1001 0001 5496 011
 NIB: 0008 1001 0001 5496 0119 8
 IBAN: CV64 0008 1001 0001 5496 0119 8

PAÍS: PORTUGAL
BANCO: NOVO BANCO
TITULAR DA CONTA: BOX TRAVEL
EUR
 CONTA: 000 544 012 182
 NIB: 0007 0000 00544 012 182 23
 IBAN: PT50 0007 0000 0054 4012 1822 3

